# 2021年度 決算概要2022年度 業績見通し

2022年5月11日 パナソニック ホールディングス株式会社

# 2021年度 決算のポイント

## ● <u>2021年度実績</u>

- ・ **売上高**は、情報通信向けや車載関連が伸長したインダストリー、エナジーの 販売増に加え、ブルーヨンダーの新規連結もあり、**増収**
- ・ **調整後営業利益**は、原材料高騰の影響(くらし事業等)や、一時的なマイナス要因(ブルーヨンダー買収時の「資産・負債の再評価」に伴う影響等)があるも、価格改定の取組みや、インダストリー、エナジーの増販益等により、**増益**
- ・ 営業利益・純利益も増益、ROEは前年から良化

# 2022年度年間見通し

### · 増収増益:

- 売上高は、需要の回復等により大きく伸長
- 特にオートモーティブ(自動車生産)、コネクト(航空需要等)が大幅増収となり、 エナジーは4680セル開発等の費用増により減益となるも、全体では増益
- 原材料高騰など経営環境の悪化に対しては、価格改定等の対応策を継続

# 2021年度 決算概要2022年度 業績見通し

# 2021年度 連結業績

(億円)

		21年	度	20年度	前年差	/比	修正公表値 (2月2日)	公表差			
売上高		73,888		66,988	+6,900 (+4,277)*3	110% (106%)*³	73,000	+888			
調整後営業利	益* (率)	3,577	(4.8%)	3,072 (4.6%)	+505	116%	3,650	<b>▲</b> 73			
その他損益*2		▲2		▲486	+484	_	50	<b>▲</b> 52			
営業利益 (率)		3,575	(4.8%)	2,586 (3.9%)	+989	138%	3,700	<b>▲</b> 125			
営業外損益	常業外損益 29		22	+7	_	0	+29				
税引前利益(室	率)	3,604	(4.9%)	2,608 (3.9%)	+996	138%	3,700	<b>▲</b> 96			
親会社の所有者に帰 当期純利益 (室		2,553	(3.5%)	1,651 (2.5%)	+902	155%	2,400	+153			
ROE		8.9%		7.2%	+1.7%		8.9%	±0.0%			
EBITDA*4 (率)	)	7,440	(10.1%)	6,055 (9.0%)	+1,385		7,500	<b>▲</b> 60			
配当 (内、期末配当)		<b>30円</b> (15円)		<b>20円</b> (10円)	+10円						
							売費及び一般管理費を控除				
1USドル 為替		112円		106円	*2 決算短信記載の「その他の損益」に「持分法による投資損益」を加えたもの *3 為替除きの前年差/前年比						
ν-ト	ユーD <b>131円</b>			124円	*4 営業利益と減価償却費(有形/使用権資産)、償却費(無形)の合 貸手側のリース会計処理が適用される原資産の減価償却費相当お						
1人民元		17.5円		15.7円		ダー買収時の「資産	型用される原質座の減価値却: ・負債の再評価」に伴う一時に				

# 2021年度 セグメント別実績

#### (億円)

	売上高	前年比 (為替影 響除〈)	公表差	調整後 営業 利益 (率)	前年差	公表差	その他 損益	前年差	公表差	<b>営業</b> 利益 (率)	前年差	公表差	*1 <b>EBITDA</b> (率)	前年差	公表差
くらし事業	36,476	103% (100%)	+76	<b>1,371</b> 3.8%	<b>▲</b> 485	<b>▲</b> 179	▲235	▲48	+45	<b>1,136</b> 3.1%	<b>▲</b> 533	<b>▲</b> 134	<b>2,090</b> 5.7%	<b>▲</b> 518	<b>▲</b> 130
オート モーティブ	10,671	105% (101%)	▲129	<b>23</b> 0.2%	+116	▲27	▲10	+15	+10	<b>13</b> 0.1%	+131	<b>▲</b> 17	<b>570</b> 5.3%	+180	▲10
コネクト	9,249	113% (108%)	+49	<b>148</b> 1.6%	+111	▲2	369	+606	+9	<b>517</b> 5.6%	+717	+7	<b>1,123</b> 12.1%	*2 +1,001	<b>▲</b> 7
インダストリー	11,314	115% (109%)	+214	<b>867</b> 7.7%	+424	+87	▲35	+1	+5	<b>832</b> 7.4%	+425	+92	<b>1,356</b> 12.0%	+450	+86
エナジー	7,644	127% (121%)	▲36	<b>682</b> 8.9%	+304	+32	▲40	+3	±0	<b>642</b> 8.4%	+307	+32	<b>1,205</b> 15.8%	*3 +337	+35
その他/ 消去・調整	▲1,466	_	+714	486	+35	+16	<b>▲</b> 51	▲93	▲121	435	<b>▲</b> 58	▲105	1,096	▲65	▲34
連結決算	73,888	110% (106%)	+888	<b>3,577</b> 4.8%	+505	<b>▲</b> 73	▲2	+484	<b>▲</b> 52	<b>3,575</b> 4.8%	+989	▲125	<b>7,440</b> 10.1%	+1,385	▲60

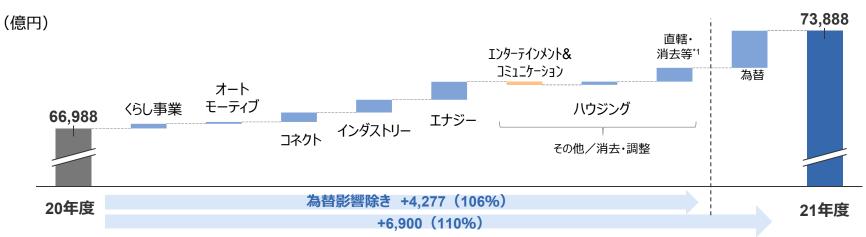
<sup>\*1</sup> 営業利益と減価償却費(有形/使用権資産)、償却費(無形)の合計

<sup>\*2</sup> ブルーヨンダー買収時の「資産・負債の再評価」に伴う一時的な会計処理の影響を調整

<sup>\*3</sup> 貸手側のリース会計処理が適用される原資産の減価償却費相当を加算調整

# 2021年度 セグメント別 増減要因 (売上高)

#### ・情報通信向けや車載関連が伸長したインダストリー、エナジーの販売増に加え、ブルーヨンダーの新規連結もあり、増収



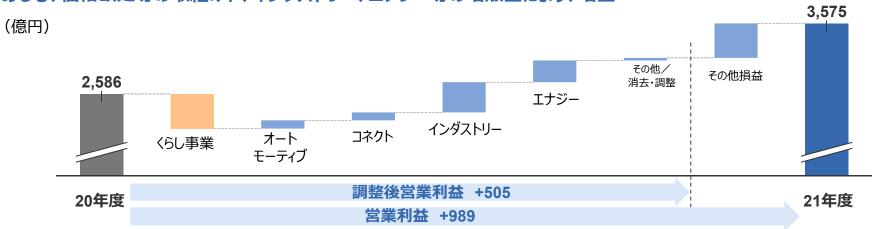
#### 主な増減要因

	くらし事業	日本のルームエアコン・冷蔵庫・洗濯機等は巣ごもり需要の反動があったものの、成長事業である欧州の空調(A2W等)、海外電材、中国の家電(洗濯機・冷蔵庫等)や、北米の食品流通は堅調に推移し、 くらし事業商材は増収も、他セグメント商材の減販影響により、全体では <b>前年並み</b>
	オートモーティブ	1Qにおける自動車生産の回復も、2Q以降の自動車減産影響もあり、 <b>前年並み</b>
売上高	コネクト	EV・情報通信インフラの好調を受けた実装機や、欧米を中心としたプロジェクターの増販に加え、ブルーヨンダーの新規連結影響により、 <b>増収</b>
	インダストリー	産業用モータ、情報通信インフラ・車載用コンデンサ、EVリレー等の増販により、 <b>増収</b>
	エナジー	旺盛なEV需要を背景に、前年度のコロナ影響の反動増、北米新ライン稼働もあり、車載電池が大幅増収。データセンター向け蓄電システム等も伸長し、 <b>増収</b>
	その他/ 消去・調整	エンターテインメント&コミュニケーション:半導体を中心とした部品調達課題の影響により、 <b>減収</b> ハウジング:ニューノーマルに対応した新商品発売やデジタルを活用した営業の加速により、 <b>増収</b>

<sup>\*1</sup> 管理会計上の調整(主に販売価格に関する調整)による影響は、当チャートでは各セグメントと直轄・消去等で相殺して金額を表示

# 2021年度 セグメント別 増減要因 (営業利益)

・原材料高騰の影響(くらし事業等)や、一時的なマイナス要因 (ブルーヨンダー買収時の「資産・負債の再評価」に伴う影響等)が あるも、価格改定等の取組みや、インダストリー、エナジー等の増販益により、増益



#### 主な増減要因

 - フ 調整後 営業利益	くらし事業	海外での増販益や価格改定、各事業での合理化等を進めるも、日本での巣ごもり需要の 反動に加え、原材料高騰や部材調達課題等の影響が大きく、一時費用の計上もあり、減益							
	オートモーティブ	半導体などの部材高騰、輸送費用の増加等はあるも、 コストダウンに加え、前年度に充電器の一時費用を計上したこともあり、 <b>増益</b>							
	コネクト	ブルーヨンダー買収時の「資産・負債の再評価」に伴う影響はあるも、 実装機・プロジェクターの増販益や、アビオニクスの収益改善により、 <b>増益</b>							
_	インダストリー	半導体不足や原材料高騰等の影響を、増販益や価格改定・合理化等でカバーし、増益							
	エナジー	原材料高騰影響や増産に伴う固定費増はあるも 車載電池・蓄電システムなどの増販益や合理化・価格改定等の取り組みにより、 <b>増益</b>							
その他損益	ブルーヨンダー社!	ブルーヨンダー社買収に伴う既存持分の再評価益、資産売却益等により、増益							

# 2021年度 くらし事業

#### (億円)

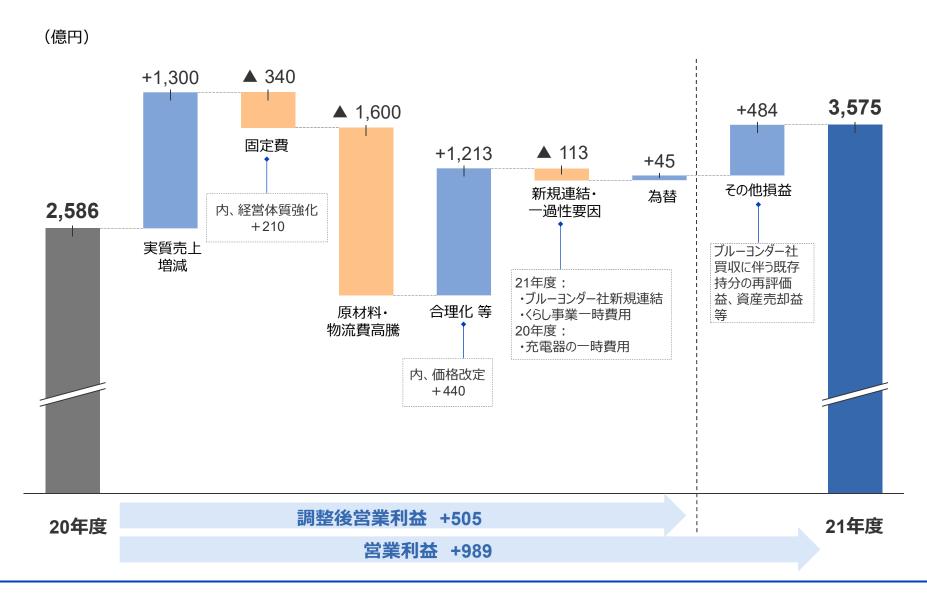
	売上高	前年比 (為替影 響除〈)	公表 差	調整後 営業 利益 (率)	前年差	公表差	その他 損益	前年差	公表差	<b>営業</b> 利益 (率)	前年差	公表差	*2 <b>EBITDA</b> (率)	前年差	公表差
くらし アプライアンス社	9,482	104% (100%)	<b>▲</b> 18	<b>639</b> 6.7%	▲155	▲31	6	+5	+6	<b>645</b> 6.8%	<b>▲</b> 150	▲25	<b>863</b> 9.1%	<b>▲</b> 124	<b>▲</b> 17
空質空調社	7,020	102% (99%)	▲120	*3 <b>252</b> 3.6%	▲204	▲28	▲33	▲29	▲13	*3 <b>219</b> 3.1%	▲233	<b>▲</b> 41	*3 <b>410</b> 5.8%	▲209	▲30
コールドチェーン ソリューションズ社	3,092	121% (115%)	+92	*3 <b>▲76</b> <b>▲</b> 2.5%	<b>▲</b> 56	▲66	▲8	+2	+2	*3 <b>▲84</b> <b>▲</b> 2.7%	<b>▲</b> 54	▲64	*3 <b>45</b> 0.2%	<b>▲</b> 52	▲60
エレクトリック ワークス社	10,166	103% (102%)	+6	<b>444</b> 4.4%	▲22	+24	▲80	+83	+30	<b>364</b> 3.6%	+61	+54	<b>647</b> 6.4%	+30	+27
中国・北東 *1 アジア社	8,324	119% (108%)	+74	*3 <b>187</b> 2.2%	<b>▲</b> 183	▲38	▲90	▲82	▲20	*3 <b>97</b> 1.2%	▲265	<b>▲</b> 58	*3 <b>300</b> 3.6%	▲232	▲35

<sup>\*1 〈</sup>らしアプライアンス社、空質空調社、コールドチェーンソリューションズ社、エレクトリックワークス社には、中国・北東アジア社の売上・利益を含む

<sup>\*2</sup> 営業利益と減価償却費(有形/使用権資産)、償却費(無形)の合計

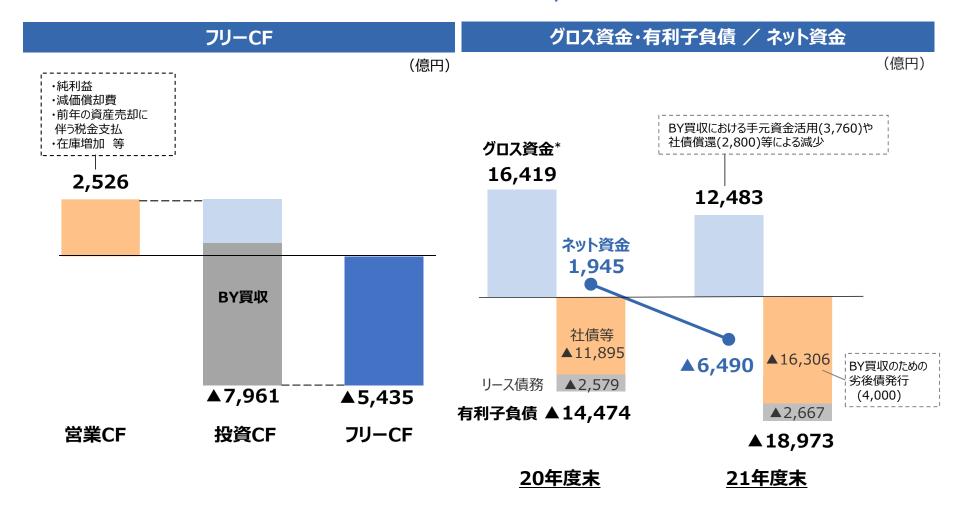
<sup>\*3</sup> 一時費用影響を含む

# 2021年度 営業利益増減分析(要素別)



# 2021年度 フリーキャッシュフロー・資金

・フリーCFは、ブルーヨンダー社(BY)の買収に加え、外部環境要因(港湾の混雑等)や 戦略的な部材確保に伴う在庫増など運転資金悪化により▲5,435億円

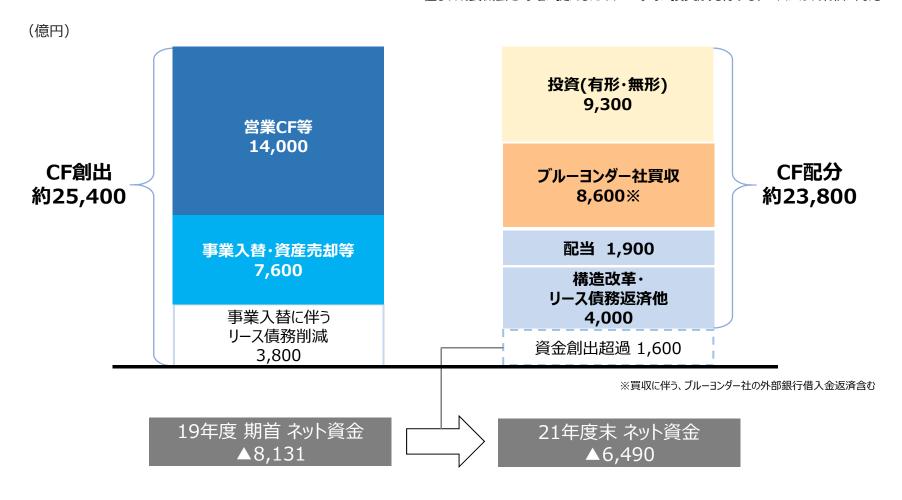


<sup>\*</sup> グロス資金:「現金及び現金同等物」及び「その他の金融資産」に含まれる定期預金等の合計

# キャピタルアロケーション (19年度~21年度)

・キャピタルアロケーション方針\*に則り、営業CFに加え事業入替・資産売却により資金を創出、 ブルーヨンダー社買収など成長機会を捉えつつ、ネット資金を改善

> \*中期に必要な資金は、事業からのキャッシュフロー(営業CF、事業入替)で充当 但し、成長機会を的確に捉えるため、一時的に投資が先行するケースには、柔軟に対応



Panasonic Group 2021年度 決算概要 / 2022年度 業績見通し 10

# 2021年度 決算概要2022年度 業績見通し

# 2022年度 連結業績見通し

(億円)

		22年原	22年度		度	前年比/差		
売上高		79,000		73,888		107%	+5,112	
調整後営業	業利益*1 (率)	3,800	(4.8%)	3,577	(4.8%)	106%	+223	
その他損	益*2	▲200		▲2			<b>▲</b> 198	
営業利益	(率)	3,600	(4.6%)	3,575	(4.8%)	101%	+25	
営業外損益	<u></u>	0		29			▲29	
税引前利益	益 (率)	3,600	(4.6%)	3,604	(4.9%)	100%	<b>4</b>	
親会社の所有 <b>当期純利</b> 者		2,600	(3.3%)	2,553	(3.5%)	102%	+47	
ROE		8.0%		8.9%			▲0.9%	
EBITDA*	3 (率)	7,900	(10.0%)	7,440	(10.1%)		+460	
					-			
	1USドル	115円		112円	*1 売上高から、売上原			
為替レート	1ユーロ	130円		131円	*2 決算短信記載の「その*3 営業利益と減価償却	『費(有形/使用権資	産)、償却費(無	
	1人民元	19.0円		17.5円		処理が適用される原資 の「資産・負債の再評(		

<sup>12</sup> 

# 経営環境変化による影響(22年度見通し)

ネガティブ(対前年)

- ・ 半導体・部材不足は改善傾向も、ロシア・ウクライナ\*情勢もあり、原材料高騰の影響は拡大
- **コロナによるロックダウンの影響は、今後注視** \*ロシア・ウクライナの販売規模:グループ全体の約0.2%

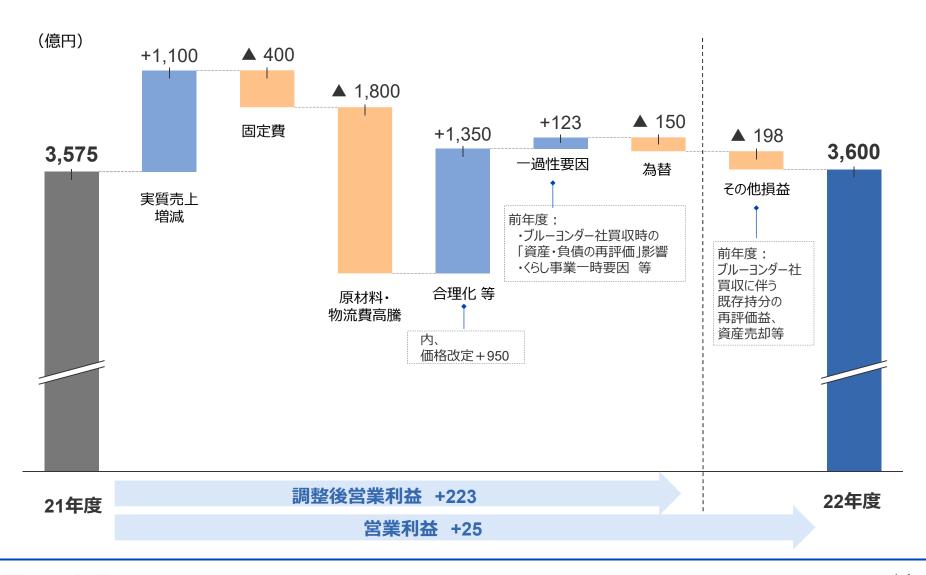
ポジティブ(対前年)

	需要変化	半導体·部材不足	原材料価格·物流費高騰		
くらし事業	■ 家電:日本は前年を下回るも 海外は堅調継続、 全体として <b>前年並み</b>	■ 主にエレクトリックワークス社で 部材不足影響が残るも、改善傾向 (代替品等の調達取組み継続)	■ 鉄・銅・樹脂等を中心に高騰、 海上運賃の高騰による物流費等 今後も影響継続 (価格改定・合理化等の取り組み継続)		
オート モーティブ	■ <b>自動車生産の回復を見込む</b> も、 半導体部材・不足等による生産変	■ 半導体等の部材価格高騰は影響継続も コスト削減・価格改定により、軽減			
コネクト	■ 航空需要の回復、 ノートPC・実装機が好調	■ <b>部材不足影響が広範囲に継続</b> (代替品調達を推進)	■ 実装機で影響の可能性あり		
インダストリー	■ <b>産業・情報通信向けが堅調</b> も 今後の変動を注視	■ <b>車載向け等で部材不足の影響継続</b> も 代替品調達を推進し軽減	■ 銅などの高騰影響が継続も 価格改定・合理化等の対応を継続し軽減		
エナジー	■ 中長期的にEV需要は拡大	■ コロナによるサプライヤー工場のロック ダウンの動向、国際情勢に伴うリスクあり	■ リチウム・ニッケル・コバルト等の 21年度 4 Q以降の急騰が、上期に影響。 下期は価格改定・合理化等で軽減		

13 Panasonic Group 2021年度 決算概要 / 2022年度 業績見通し

# 2022年度 営業利益増減分析(要素別)

• 原材料高騰など経営環境の悪化に対しては、価格改定等の対応策を継続



14

# 2022年度 セグメント別見通し

#### (億円)

	売上高	前年比 (前年差)	調整後 営業利益 (率)	前年差	その他 損益	前年差	<b>営業</b> 利益 (率)	前年差	*1 <b>EBITDA</b> (率)	前年差
くらし事業	32,320	102% (+664)	<b>1,350</b> 4.2%	+35	▲110	+123	<b>1,240</b> 3.8%	+158	<b>2,280</b> 7.1%	+237
オート モーティブ	12,700	119% (+2,072)	<b>180</b> 1.4%	+156	0	+10	<b>180</b> 1.4%	+166	<b>770</b> 6.1%	+199
コネクト	10,900	118% (+1,673)	<b>380</b> 3.5%	+223	▲10	▲381	<b>370</b> 3.4%	▲158	<b>1,000</b> * 9.2%	±2 ▲138
インダストリー	11,200	99% (▲81)	<b>960</b> 8.6%	+93	▲60	▲25	<b>900</b> 8.0%	+68	<b>1,510</b> 13.5%	+154
エナジー	8,480	110% (+752)	<b>550</b> 6.5%	▲158	▲30	+10	<b>520</b> 6.1%	▲148	<b>1,120</b> **	<sup>4</sup> 3 ▲110
その他/ 消去・調整	3,400	+32	380	▲126	10	+65	390	▲61	1,220	+118
連結決算	79,000	107% (+5,112)	<b>3,800</b> 4.8%	+223	▲200	<b>▲</b> 198	<b>3,600</b> 4.6%	+25	<b>7,900</b> 10.0%	+460

注:従来「消去・調整」で実施していた販売価格に関する管理会計上の調整は、22年度より各セグメントに反映(21年度実績も組替)

15

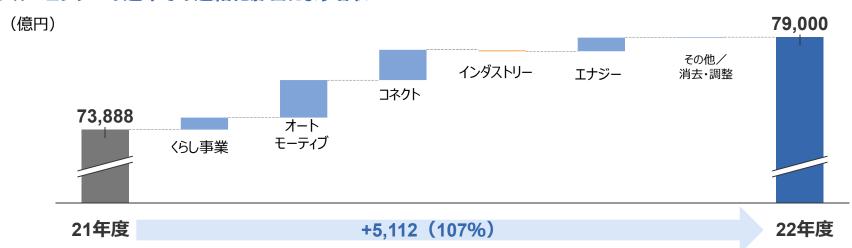
<sup>\*1</sup> 営業利益と減価償却費(有形/使用権資産)、償却費(無形)の合計

<sup>\*2</sup> ブルーヨンダー買収時の「資産・負債の再評価」に伴う一時的な会計処理の影響を調整

<sup>\*3</sup> 貸手側のリース会計処理が適用される原資産の減価償却費相当を加算調整

# 2022年度 セグメント別 増減要因 (売上高)

・ オートモーティブ(自動車生産)、コネクト(航空需要)の市況回復、エナジー(車載電池)の需要拡大や、 ブルーヨンダーの通年での連結化影響により増収



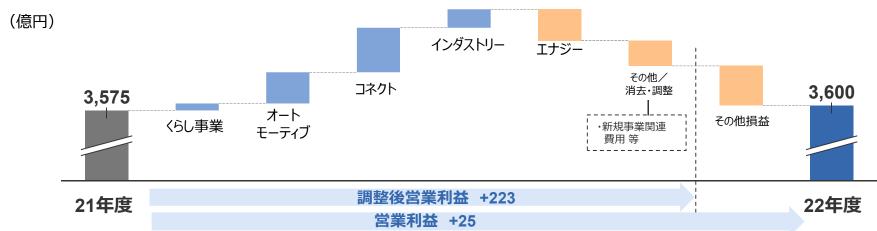
#### 主な増減要因

	くらし事業	成長事業である欧州の空調(A2W等)、インド等の海外電材、海外の家電等に注力し、 <b>増収</b>
売上高	オートモーティブ	自動車生産の回復を見込み、増収
	コネクト	市場が回復基調のアビオニクスに加え、プロジェクター等の伸長、 ブルーヨンダーの通年での連結化影響により、 <b>増収</b>
	インダストリー	パワーデバイス、情報通信インフラ・車載用コンデンサ、産業用モータ、EV用リレー等が増販も、他セグメント商材の減販により、 <b>前年並み</b>
	エナジー	引き続き需要拡大が見込まれる車載電池、データセンター向け蓄電システムなどの増販により、増収

16

# 2022年度 セグメント別 増減要因 (営業利益)

・ 調整後営業利益:エナジーは、4680セルの開発に伴う固定費増により減益となるも、 需要の回復を見込むオートモーティブ、コネクトの増販等が貢献し増益



#### 主な増減要因

くらし事業	海外での増販益、EW社における部材調達課題からの一部回復に加え、原材料高騰など外部環境悪化に対する価格改定・合理化等の取り組みにより、増益					
オートモーティブ	半導体など部材高騰・輸送費用の増加、また生産増、経営体質強化への投資により固定費が増加するも、増販益やコストダウン推進、部材高騰分の価格改定等により、 <b>増益</b>					
コネクト	アビオニクス等の増販益により、 <b>増益</b>					
インダストリー	原材料高騰の影響あるも、コンデンサ、FAデバイス・産業用モータ、パワーデバイス、 EV用リレー等の増販により、 <b>増益</b>					
エナジー	21年度4Q以降の原材料急騰の影響は、下期に向けて価格改定・合理化等で改善も、 年間では悪化。これを増販益等でカバーするも、4680セル開発などの費用増により、 <mark>減益</mark>					
	オートモーティブコネクトインダストリー					

その他損益 前年のブルーヨンダー社買収に伴う既存持分の再評価益、資産売却益の反動等により、減益

# 2022年度 くらし事業 分社の見通し

#### (億円)

	売上高	前年比 (前年差)	調整後 営業 利益 (率)	前年差	その他 損益	前年差	<b>営業</b> 利益 (率)	前年差	*2 EBITDA (率)	前年差
くらし アプライアンス社	8,800	105% (+401)	<b>655</b> 7.4%	+22	5	<b>1</b>	<b>660</b> 7.5%	+21	<b>900</b> 10.2%	+52
空質空調社	7,250	106% (+442)	<b>220</b> 3.0%	+5	▲11	+23	<b>209</b> 2.9%	+28	<b>400</b> 5.5%	+42
コールドチェーン ソリューションズ社	3,150	102% (+59)	*3 <b>432</b> <b>4</b> 1.0%	+44	▲2	+6	*3 ▲34 ▲1.1%	+50	*3 <b>48</b> 1.5%	+53
エレクトリック ワークス社	9,500	105% (+453)	<b>500</b> 5.3%	+51	▲85	<b>▲</b> 7	<b>415</b> 4.4%	+44	<b>700</b> 7.4%	+45
中国・北東 *1 アジア社	8,495	104% (+353)	*3 <b>244</b> 2.9%	+68	▲4	+85	*3 <b>240</b> 2.8%	+153	*3 <b>464</b> 5.5%	+179

<sup>\*1 〈</sup>らしアプライアンス社、空質空調社、コールドチェーンソリューションズ社、エレクトリックワークス社には、中国・北東アジア社の売上・利益を含む

<sup>\*2</sup> 営業利益と減価償却費(有形/使用権資産)、償却費(無形)の合計

<sup>\*3</sup> 一時費用影響を含む

# IR Day 2022概要

# ・6/1-2に各事業会社CEOによる説明会(IR Day)を開催

### ■6月1日

# 0 5

グループCFO挨拶	13:00-13:05
パナソニック オートモーティブシステムズ(株)	13:05-13:55
パナソニック インダストリー(株)	14:10-15:00
パナソニック コネクト(株)	15:15-16:05
パナソニック エナジー(株)	16:20-17:10

### ■6月2日

パナソニック(株) (くらし事業)	13:00-13:45
くらしアプライアンス社	13:55-14:30
空質空調社	14:40-15:15
コールドチェーン ソリューションズ社	15:35-16:10
エレクトリックワークス社	16:20-16:55
全体QA	17:05-17:20

# **Panasonic**

本プレゼンテーションには、パナソニックグループの「将来予想に関する記述」に該当する情報が記載されています。本プレゼンテーションにおける記述のうち、過去または現在の事実に関するもの以外は、かかる将来予想に関する記述に該当します。これら将来予想に関する記述は、現在入手可能な情報に鑑みてなされたパナソニックグループ(パナソニック ホールディングス株式会社及びそのグループ会社を指します)の仮定および判断に基づくものであり、これには既知または未知のリスクおよび不確実性ならびにその他の要因が内在しており、それらの要因による影響を受けるおそれがあります。かかるリスク、不確実性およびその他の要因は、かかる将来予想に関する記述に明示的または黙示的に示されるパナソニックグループの将来における業績、経営結果、財務内容に関してこれらと大幅に異なる結果をもたらすおそれがあります。パナソニックグループは、本プレゼンテーションの日付後において、将来予想に関する記述を更新して公表する義務を負うものではありません。投資家の皆様におかれましては、金融商品取引法に基づく今後の提出書類およびその他の当社の行う開示をご参照下さい。

なお、上記のリスク、不確実性およびその他の要因の例としては、次のものが挙げられますが、これらに限られるものではありません。かかるリスク、不確実性およびその他の要因は、当社の有価証券報告書等にも記載されていますのでご参照下さい。

- ・米州、欧州、日本、中国その他のアジア諸国の経済情勢、特に個人消費および企業による設備投資の動向
- ・多岐にわたる製品・地域市場におけるエレクトロニクス機器および部品に対する産業界や消費者の需要の変動
- ・新型コロナウイルス感染症拡大が、パナソニックグループの事業活動に悪影響を及ぼす可能性
- ・ドル、ユーロ、人民元等の対円為替相場の過度な変動により外貨建てで取引される製品・サービスなどのコストおよび価格が影響を受ける可能性
- ・資金調達環境の変化等により、パナソニックグループの資金調達コストが増加する可能性
- ・急速な技術革新および変わりやすい消費者嗜好に対応し、新製品を価格・技術競争の激しい市場へ遅滞なくかつ低コストで投入することができない可能性
- ・他企業との提携または企業買収等で期待どおりの成果を上げられない、または予期しない損失を被る可能性
- ・パナソニックグループが他企業と提携・協調する事業の動向(BtoB(企業向け)分野における、依存度の高い特定の取引先からの企業努力を上回る価格下落圧力や製品需要の減少等の可能性を含む)
- ・当社を持株会社とする新体制への移行により期待どおりの成果を上げられない可能性
- ・多岐にわたる製品分野および地域において競争力を維持することができなくなる可能性
- ・製品やサービスに関する何らかの欠陥・瑕疵等により費用負担が生じる可能性
- ・第三者の特許その他の知的財産権を使用する上での制約
- ・諸外国による現在および将来の貿易・通商規制、労働・生産体制への何らかの規制等(直接・間接を問わない)
- ・法規制に起因した制約・費用・法的責任の発生または法令遵守のための内部統制が不十分である可能性
- ・パナソニックグループが保有する有価証券およびその他の金融資産の時価や有形固定資産、のれん、繰延税金資産などの非金融資産の評価の変動、その他会計上の方針や規制の変更・強化
- ・ネットワークを介した不正アクセス等により、パナソニックグループシステムから顧客情報・機密情報が外部流出する、あるいはネットワーク接続製品に脆弱性が発見され、多大な対策費用負担が生じる可能性
- ・地震等自然災害の発生、感染症の世界的流行、サプライチェーンの寸断、その他パナソニックグループの事業活動に混乱を与える可能性のある要素

## (参考) 2021年度 セグメント情報

#### くらし事業

#### 概要

(億円)

/ L IVOI 1/		
	21年度	前年比/差
売上高	36,476	103% (100%) *
調整後営業利益 (率)	<b>1,371</b> (3.8%)	▲485
その他損益	▲235	▲48
営業利益 (率)	<b>1,136</b> (3.1%)	<b>▲</b> 533

\*1 為替影響を除く実質ベース

#### 

+:中国販売堅調、海外商品売価UP、合理化推進 くらし アプライアンス計 -: 日本巣ごもり需要反動減、原材料・物流費高騰

整

調

+: A2W等欧州での販売が好調に推移し増販益

-: IAQ\*2事業や日本のルームエアコンを中心に減販損、

原材料、輸送費の高騰影響、一時費用の計上

コールドチェーン +:スーパー向け等で北米を中心に堅調

ソリューションズ社 -:原材料高騰・部材調達課題、一時費用の計上

エレクトリック +: インド等の電材で増販益、ライティング構造改革効果等 ワークス計

-:原材料高騰やライティングを中心に材料調達課題等

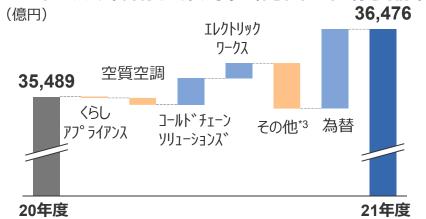
その他損益

早期退職一時金等

\*2 IAQ (Indoor Air Quality)

売上高: 食品流通・エレクトリックワークスの増収により、 くらし事業商材としては増収を確保も、

他セグメント商材の減収により全体としては為替除きで前年並み



営業利益:海外増販益はあるも、日本での巣ごもり需要の反動に加え、 原材料高騰や部材調達課題等の影響大きく、

一時費用もあり、減益 (億円)



\*3 冷熱空調デバイス、他セグメント商材販売、直轄部門、消去等を含む

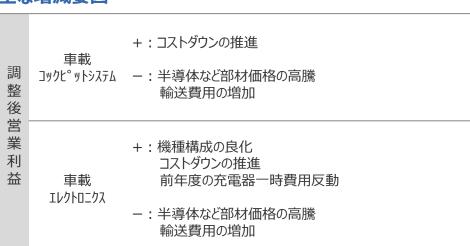
#### 概要

(億円)

/		
	21年度	前年比/差
売上高	10,671	105% (101%)* <sup>1</sup>
調整後営業利益 (率)	23 (0.2%)	+116
その他損益	▲10	+15
営業利益 (率)	13 (0.1%)	+131

\*1 為替影響を除く実質ベース

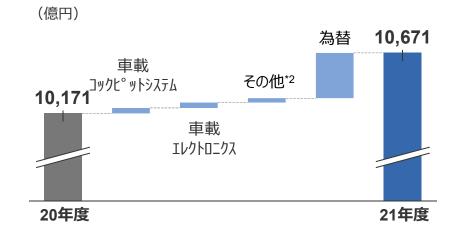
#### 主な増減要因



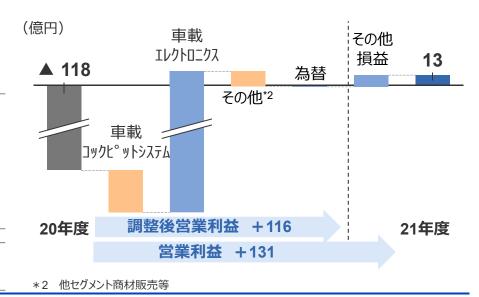
その他損益

車載エレクト□ニクスにおける、昨年の海外会社構造改革費用計上等 により良化

#### 売上高: 1Qの自動車生産回復と為替効果などにより、増収



営業利益: 半導体などの部材高騰・輸送費用の増加等あるも、 コストダウンや前年度の充電器一時費用計上もあり、増益



# (参考) 2021年度 セグメント情報

#### コネクト

#### 概要

(億円)

(1/0/1 3/		
	21年度	前年比/差
売上高	9,249	113% <sub>*</sub> (108%)
調整後営業利益 (率)	<b>148</b> (1.6%)	+111
その他損益	369	+606
営業利益 (率)	<b>517</b> (5.6%)	+717

<sup>\*1</sup> 為替影響を除く実質ベース

#### 主な増減要因

+: 航空機市場の需要回復によるメンテ・リペアの増販益 アビオニクス

+:固定費改善

プロセス +:好調なEVや情報通信インフラ向け実装機による増販益 調 オートメーション

メディア

エンター +:欧米を中心に市場回復が進むプロジェクターの増販益

テインメント

整後営業利

モバイル -: 東南アジアロックダウンと半導体調達課題の影響による

ノートPCの減販損 ソリューションズ

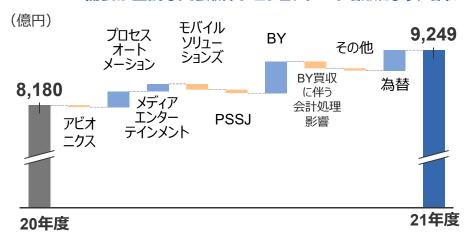
-: コロナ禍での案件推進の遅れやノートPC等の減販損 PSSJ\*2

+:新規連結(スタンドアローン) ブルーヨンダー

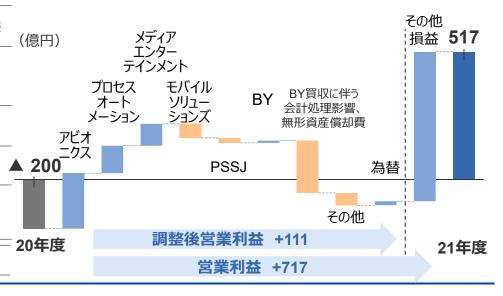
- :買収時の「資産・負債の再評価」に伴う一時的な (BY) 会計処理の影響、及び無形資産償却費の増加

その他損益
ブルーヨンダーの新規連結による既存持分の再評価益により増益

#### 売上高:半導体等の調達課題の影響は受けるも、 需要が堅調な実装機やプロジェクターの増販により、増収

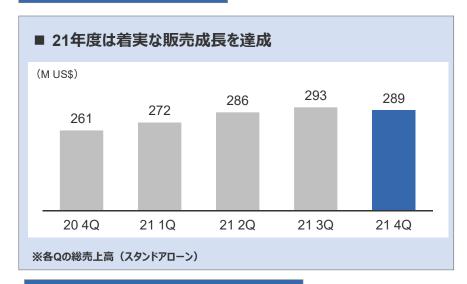


#### 営業利益: 増販益に加え、徹底的な固定費改善により増益

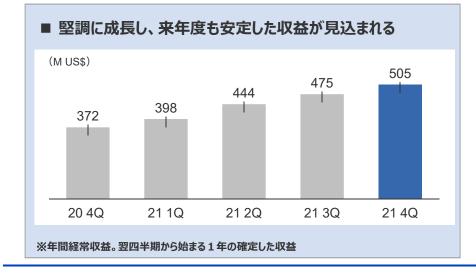


<sup>\*2</sup> パナソニック システムソリューションズジャパン(株)

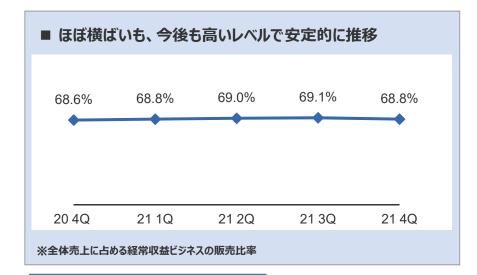
#### 売上高



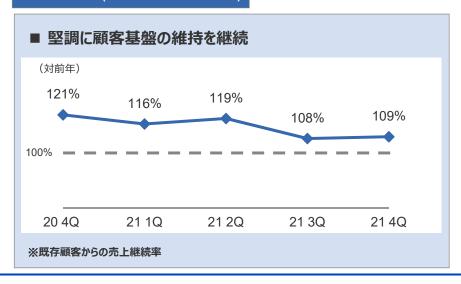
#### SaaS ARR (Annual Recurring Revenue)



#### リカーリング比率



#### SaaS NRR (Net Revenue Retention)



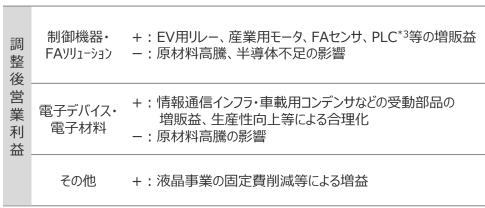
#### 概要

(億円)

(1,0,1,1)			
	21年度	前年比/差	PID社商材*1
売上高	11,314	115% (109%)*²	9,204
調整後営業利益 (率)	<b>867</b> (7.7%)	+424	806 (8.8%)
その他損益	▲35	+1	▲34
営業利益 (率)	<b>832</b> (7.4%)	+425	772 (8.4%)

- \*1 他セグメント商材(コンプレッサ、SDカード他)等を除く
- \*2 為替影響を除く実質ベース

#### 主な増減要因

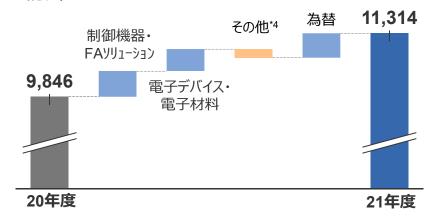


早期退職一時金の影響あるも、前年の法務関連費用の反動により その他損益 前年並み

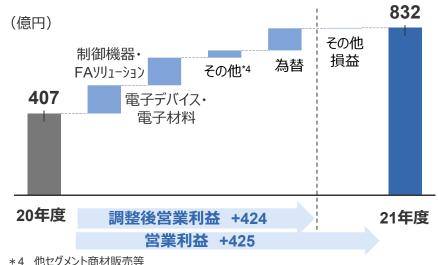
\*3 プログラマブル ロジック コントローラ

#### 売上高: 工場自動化、情報通信インフラ、環境車向け商品が 好調に推移し、増収

(億円)



#### 営業利益: 半導体不足や原材料高騰の影響を、増販益や 価格改定・合理化等でカバーし、増益



# (参考) 2021年度 セグメント情報

#### エナジー

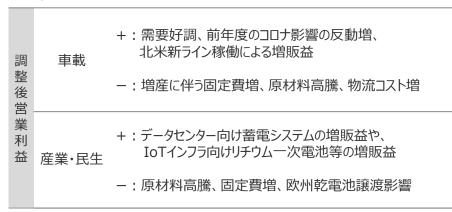
#### 概要

(億円)

	21年度	前年比/差
売上高	7,644	127% (121%)* <sup>1</sup>
調整後営業利益 (率)	<b>682</b> (8.9%)	+304
その他損益	▲40	+3
営業利益 (率)	<b>642</b> (8.4%)	+307

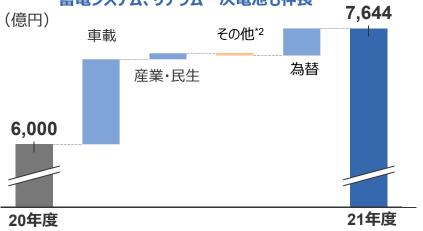
\*1 為替影響を除く実質ベース

#### 主な増減要因

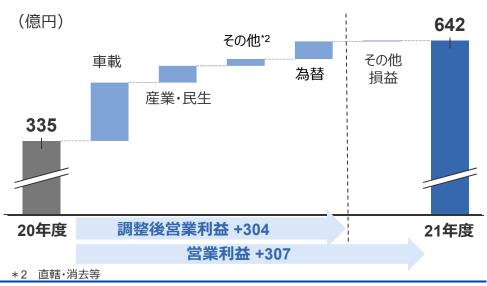


その他損益

#### 売上高: EV需要好調、北米新ライン稼働もあり車載電池が大幅増収 蓄電システム、リチウム一次電池も伸長



# 営業利益: 原材料高騰や固定費増はあるも、車載電池・蓄電システム などの増販益、材料合理化の取り組みなどにより、増益



Panasonic Group 2021年度 決算概要 / 2022年度 業績見通し 27

# (参考) 2021年度 営業利益·当期純利益

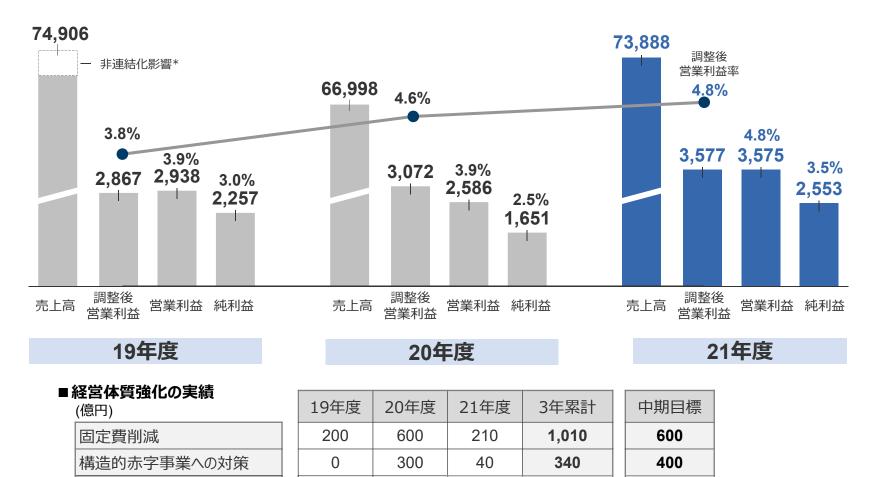
(億円)

	21年度	20年度	前年差
営業利益	3,575	2,586	+989
営業外損益	29	22	+7
税引前利益	3,604	2,608	+996
法人所得税費用	▲950	<b>▲</b> 769	<b>▲</b> 181
当期純利益	2,654	1,839	+815
親会社の所有者に帰属する当期純利益	2,553	1,651	+902
非支配持分に帰属する当期純利益	101	188	▲87

# (参考) 業績推移(19年度~21年度)

#### コロナ等の外部環境変化の中、固定費削減等の経営体質強化により、収益力は着実に改善

(億円)



合計

200

900

250

1,350

1,000

<sup>\*</sup>住宅、角形車載電池、セキュリティシステム、半導体の非連結化影響

# (参考) 2021年度 任意開示事業の構成

#### 主な事業部等 売上開示事業 : キッチン空間事業部 キッチン空間 :ランドリー・クリーナー事業部 くらしアプライアンス社 • ランドリー・クリーナー : ビューティ・パーソナルケア事業部 • ビューティ・パーソナルケア 空調冷熱ソリューションズ : 空調冷熱ソリューションズ事業部: パナソニックエコシステムズ(株) 空質空調社 エコシステムズ : Hussmann Corporation、コールドチェーン事業部 コールト、チェーンソリューションス、社 : ライティング事業部 ライティング エレクトリックワークス社 エナジーシステム : エナジーシステム事業部 : スマートエネルギーシステム事業部 その他 中国・北東アジア社 :スマートライフ家電事業部、住建空間事業部、コールドチェーン(中国)事業部、冷熱空調デル゙イス事業部、台湾事業部 : 他セグメント商材、直轄・消去等 その他 : インフォテインメントシステムズ事業部 車載コックピットシステム : HMIシステムズ事業部、車載システムズ事業部、Ficosa International, S.A. オートモーティブ 車載エレクトロニクス • その他 ・他セグメント商材販売等 : Panasonic Avionics Corporation、アビオニクスビジネスユニット アビオニクス プロセスオートメーション : プロセスオートメーション事業部 : メディアエンターテインメント事業部 メディアエンターテインメント :モバイルソリューションズ事業部 コネクト モバイルソリューションズ : パナソニック システムソリューションズ ジャパン(株) PSSJ : Blue Yonder Holding, Inc. ブルーヨンダー 制御機器・FAソリューション :メカトロニクス事業部、産業デバイス事業部 インダストリー ・ 電子デバイス・電子材料 : デバイスソリューション事業部、電子材料事業部 :液晶、他セグメント商材、消去等 その他

エナジー

:モビリティエナジー事業部

:エナジーデバイス事業部、エナジーソリューション事業部 産業・民生

その他

• エンターテインメント&コミュニケーション : エンターテインメント&コミュニケーション事業部

ハウジング : ハウジングシステム事業部

消去·調整

セグメントに帰属しない収益・費用や、連結会計上の調整及びセグメント間の内部取引消去等

# (参考) 2022年度 任意開示事業の構成

<b>くらし事業</b> (パナソニック㈱)	<u>売上開示事業</u>	<u>主な事業部等</u>
くらしアプライアンス社	キッチン空間 ランドリー・クリーナー ビューティ・パーソナルケア	: キッチン空間事業部 : ランドリー・クリーナー事業部 : ビューティ・パーソナルケア事業部
空質空調社	空調冷熱ソリューションズ エコシステムズ	: 空調冷熱ソリューションズ事業部 : パナソニックエコシステムズ㈱
コールト"チェーンソリューションス"社	_	: Hussmann Corporation、コールドチェーン事業部
エレクトリックワークス社	ライティング エナジーシステム その他	: ライティング事業部 : エナジーシステム事業部 : スマートエネルギーシステム事業部
中国・北東アジア社	_	: スマートライフ家電事業部、住建空間事業部、コールドチェーン(中国)事業部、冷熱空調デバイス事業部、台湾事業部
その他	_	:他セグメント商材、直轄・消去等
<b>オートモーティブ</b> (パナソニック オートモーティブシステムズ㈱)	車載コックピットシステム 車載エレクトロニクス その他	: インフォテインメントシステムズ事業部 : HMIシステムズ事業部、車載システムズ事業部、Ficosa International, S.A. : 他セグメント商材販売等
<b>コネクト</b> (パナソニック コネクト㈱)	アビオニクス プロセスオートメーション メディアエンターテインメント モバイルソリューションズ 現場ソリューション ブルーヨンダー その他	<ul> <li>: Panasonic Avionics Corporation、アビオニクスビジネスユニット</li> <li>: プロセスオートメーション事業部</li> <li>: メディアエンターテインメント事業部</li> <li>: モバイルソリューションズ事業部</li> <li>: 現場ソリューションカンパニー</li> <li>: Blue Yonder Holding, Inc.</li> <li>: その他事業、消去等含む</li> </ul>
<b>インダストリー</b> (パナソニック インダストリー(株)	制御機器 FAソリューション 電子デバイス 電子材料 その他	: メカトロニクス事業部、産業デバイス事業部 : 産業デバイス事業部 : メカトロニクス事業部、デバイスソリューション事業部 : 電子材料事業部 : 液晶、他セグメント商材、消去等
エナジー (パナソニック エナジー㈱)	車載 産業・民生 その他	: モビリティエナジー事業部 : エナジーデバイス事業部、エナジーソリューション事業部 : 直轄・消去等
その他	エンターテインメント&コミュニケーション ハウジング	: パナソニック エンターテインメント&コミュニケーション株式会社 : パナソニック ハウジングソリューションズ株式会社
消去·調整	セグメントに帰属しない収益・費用や、泊	車結会計上の調整及びセグメント間の内部取引消去等

注: 1. 〈らしアプライアンス社、空質空調社、コールドチェーンソリューションズ社、エレクトリックワークス社に中国・北東アジア社の売上・利益が含まれています。 **Panasonic Group** 2021年度 決算概要 / 2022年度 業績見通し 2. ブライム プラネット エナジー& ソリューションズ(帆の持分法による投資損益は、「消去・調整」に含む。 31